

Caso de éxito:

SAURATRANS Y SAGE 200

“Gracias a Sage 200 hemos reducido en un 50% el tiempo dedicado a resolver incidencias por falta de información o datos desactualizados”.

Inamari Martínez,
responsable de Administración en Sauratrans



CLAVES DEL PROYECTO

01

**Situación
inicial**

Operativa fragmentada y manual que dificultaba la eficiencia y la visibilidad del negocio.

02

**Solución
implantada**

Implantación de un ERP integrado y personalizado que centraliza y automatiza todos los procesos.

03

**Beneficios
para Sauratrans**

Mejora de la eficiencia, reducción de errores y mayor control para impulsar el crecimiento.



Sector logístico

+30 años experiencia



200

¿QUIÉN ES SAURATRANS?

Sauratrans es una empresa especializada en el transporte de mercancías por carretera, incluyendo tanto la distribución como el reparto. Con **más de 30 años de experiencia en el sector**, se ha consolidado como una compañía con un profundo conocimiento de la operativa logística, lo que le ha permitido optimizar de forma continua sus procesos, rutas y tiempos de entrega.

El **crecimiento sostenido** ha marcado su evolución, pero también ha supuesto nuevos retos. Y es que, a medida que aumentaba su volumen de operaciones, Sauratrans necesitaba soluciones más avanzadas que le permitieran **mantener el control de todas sus áreas de negocio**.

Hasta ahora, la empresa había operado con **herramientas independientes que dificultaban la eficiencia y la toma de decisiones**. Por esa razón, decidieron iniciar un proyecto de cambio orientado a profesionalizar su gestión y garantizar un crecimiento sostenible.

“En Sauratrans enfrentábamos varios desafíos derivados de nuestro crecimiento y de la complejidad creciente del sector logístico.”

Inamari Martínez, responsable de Administración de Sauratrans





SITUACIÓN INICIAL

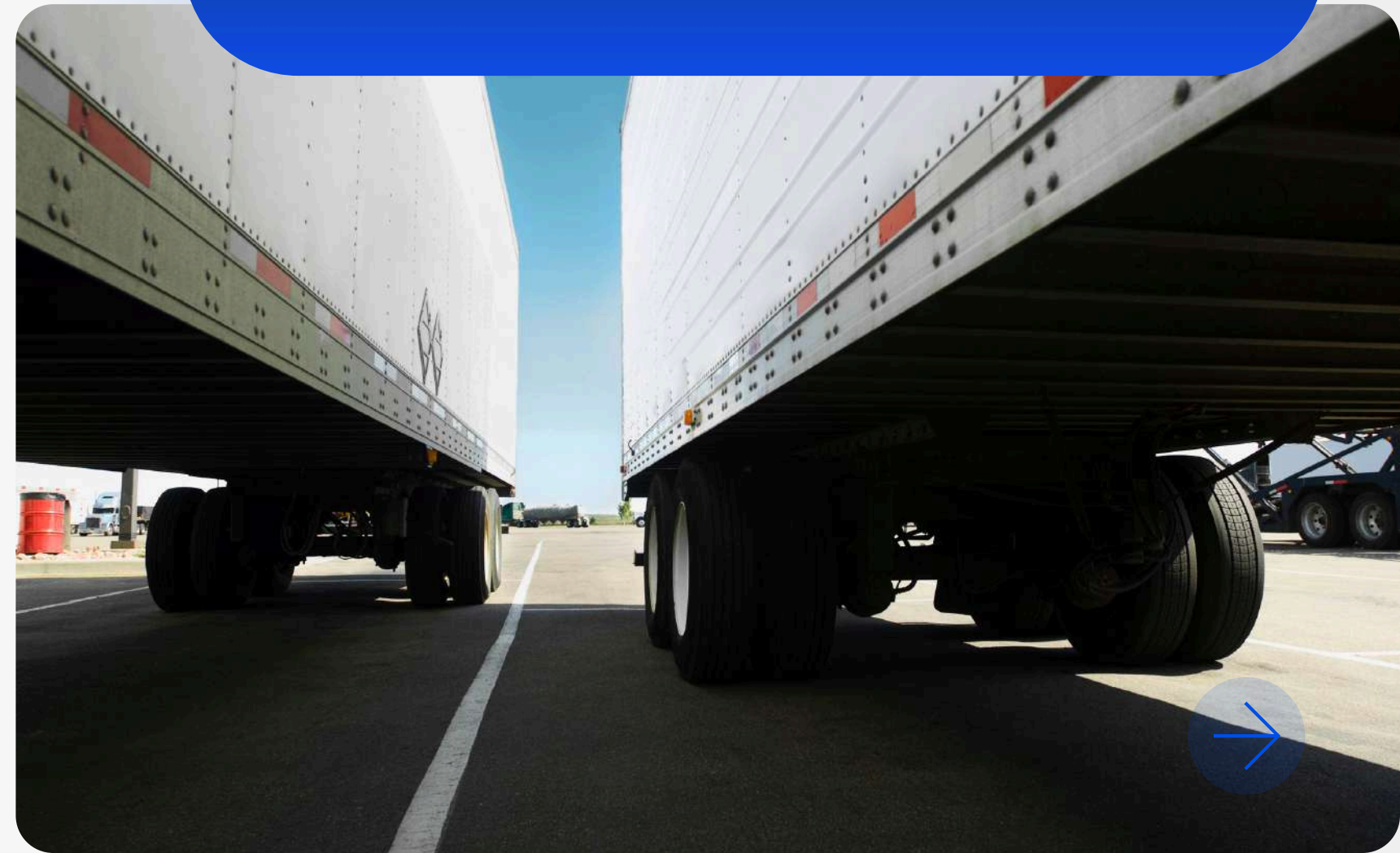
Sauratrans enfrentaba importantes retos derivados de su crecimiento y de la creciente complejidad del sector de la distribución y el transporte. Además de esto, la compañía trabajaba con **múltiples sistemas independientes para gestionar áreas clave como contabilidad, tráfico o administración**, lo que generaba duplicidades, errores y una operativa poco eficiente.

También existía una **fuerte carga administrativa** en procesos como la gestión documental, la facturación y el seguimiento de expediciones, que requerían una elevada dedicación de tiempo y estaban expuestos a errores. Esta situación **limitaba la trazabilidad de la información y complicaba la capacidad de respuesta ante clientes y colaboradores**, especialmente en un entorno donde la agilidad y la precisión son factores críticos.

Por otro lado, la **falta de una visión unificada del negocio** impedía disponer de información fiable y en tiempo real para analizar aspectos clave como costes, márgenes o rentabilidad por cliente. A esto se sumaba la dificultad para gestionar un **modelo tarifario complejo**, con múltiples variables y condiciones específicas propias del sector transporte, que el sistema anterior no era capaz de soportar de forma eficiente.

“La dirección no disponía de datos unificados ni informes en tiempo real para analizar los costes, los márgenes o la rentabilidad.”

Inamari Martínez,
responsable de Administración





Integración



Automatización



200

SOLUCIÓN: SAGE 200

Para dar respuesta a estos retos, el equipo de expertos de Opentix propuso la implantación de **Sage 200 como plataforma central de gestión**, con el objetivo de unificar toda la operativa del negocio en un único sistema.

“Elegimos Sage 200 porque cumplía exactamente con lo que buscábamos: una **solución robusta, flexible y adaptada a empresas en crecimiento como la nuestra**”, explica Inamari Martínez, responsable de Administración en Sauratrans.

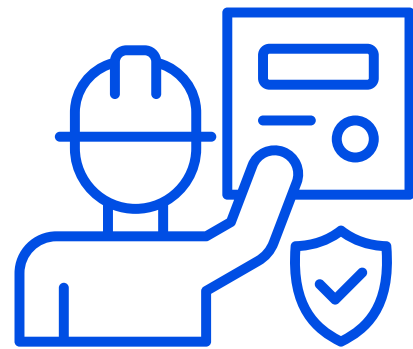
Una de las claves de la implantación fue la **personalización de la solución** para cubrir las necesidades específicas del sector transporte. Para ello, se desarrollaron **funcionalidades avanzadas para la gestión de tarifas, cargas, viajes, liquidación de conductores y facturación**, incluyendo **automatizaciones** adaptadas a clientes con requisitos específicos.

Además, se diseñó un **flujo de trabajo completamente integrado que conecta todo el ciclo operativo**, desde la importación de tarifas hasta la facturación final. Así, han podido eliminar tareas manuales, reducir errores y agilizar procesos críticos del día a día.

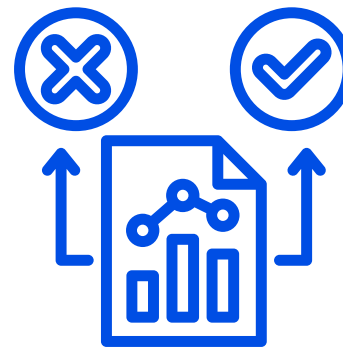




BENEFICIOS DEL PROYECTO



Mayor
eficiencia
operativa



Mejor
toma de
decisiones



Ahorro
de tiempo



+ 15% productividad



Visibilidad total



BENEFICIOS PARA SAURATRANS

La implantación de Sage 200 ha supuesto una transformación completa en la gestión de Sauratrans, mejorando significativamente la eficiencia operativa gracias a la **automatización** y la **eliminación de tareas manuales**. Además, ha reducido la carga administrativa, lo que permite al equipo centrarse en actividades de mayor valor.

En términos cuantitativos, **la productividad administrativa ha aumentado un 15%** y el **tiempo dedicado a resolver incidencias se ha reducido en un 50%**. La integración con herramientas externas ha permitido acortar en un 30% los tiempos de implantación de nuevos procesos, aportando mayor agilidad al negocio.

La **centralización de la información** ha mejorado la toma de decisiones, con acceso a datos en tiempo real e informes automáticos que permiten un mayor control de costes y rentabilidad. Asimismo, la optimización de procesos y la eliminación de duplicidades han **reducido costes internos y mejorado la coordinación entre departamentos**.

“Estamos muy satisfechos con Opentix como nuestro partner tecnológico porque **ha demostrado un profundo conocimiento tanto de Sage 200 como de las necesidades específicas de una empresa de transporte como Sauratrans**”, concluye la responsable de Administración.



“La sensación general del equipo es que ahora trabajamos de forma más ordenada, rápida y con mayor visibilidad sobre el negocio.”

Inamari Martínez, responsable de Administración de Sauratrans



Opentix

SMART
BUSINESS
SOLUTIONS

Sage Business Partner
Platinum

 marketing@opentix.es

 www.opentix.es

 [673 037 415](tel:673037415)