

CASO DE ÉXITO



“La conectividad de Sage 200 nos ha permitido integrar el sistema de gestión central con nuestra tienda online, nuestro catálogo digital y el SGA”

David Juan, CEO de Jujuju Aquacenter

Sage 200



LA EMPRESA

Jujuju Aquacenter S.L. es una **empresa especializada en productos de climatización, calefacción, material de piscina, grupos de bombeo y todo lo relacionado con el agua**. Fundada en el año 1996, la compañía ha ido creciendo de forma gradual hasta convertirse en un referente en el sector a nivel nacional.

Teniendo la sede central en la ciudad alicantina de **Benissa** y una delegación en Torrevieja, Jujuju Aquacenter S.L. ofrece un servicio de reparto garantizado. Su valor añadido es su **servicio al cliente integral** que va desde el asesoramiento en la compra y la puesta en marcha del proyecto hasta el servicio técnico posterior.

Para ello cuentan con un departamento de ingeniería que les permite estar a la vanguardia con las últimas novedades tecnológicas. Actualmente, su plantilla se compone de más de 100 empleados y su **facturación anual supera los 35 millones de euros**.

CLAVES DEL PROYECTO

- Sage 200
- Centralización de datos
- Ahorro de tiempo
- Gestión laboral integrada
- Planificación óptima del stock
- Integración con otras soluciones

INDUSTRIA
Distribución - SAT

SEDE
Benissa, Alicante

SITIO WEB
www.jujuju.com

EL OBJETIVO DE JUJUU AQUACENTER

JuJuu Aquacenter se encontraba en un **momento de crecimiento empresarial** en el que su cartera de clientes, sus productos y sus servicios no paraban de aumentar. Todos estos nuevos puntos de control se gestionaban de forma manual con herramientas externas al sistema de gestión principal, lo que se traducía en **poca agilidad y errores en la respuesta**.

“Buscábamos un entorno unificado que se adaptara a nuestros requerimientos y así abandonar la gestión de sistemas dispersos que nos obligaban a introducir los mismos datos varias veces”, señala **Pepe Sala, director financiero en JuJuu Aquacenter**, quien añade que el crecimiento de la organización les obligó a atender de forma rápida y eficiente las nuevas necesidades que iban surgiendo.



“Buscábamos un entorno unificado que se adaptara a nuestros requerimientos”

Además, las diferentes líneas de negocio y los distintos tipos de clientes de la empresa creaban una **compleja situación para la aplicación de la política comercial y la gestión logística**.

“En JuJuu Aquacenter Center ofrecemos nuestros productos y servicios **tanto a mayoristas, como a instaladores y a clientes finales**, por lo que nuestro objetivo era reunir en un único sistema las herramientas de control y de gestión para todos los usuarios”, explica Sala.



LA SOLUCIÓN: SAGE 200

Tras analizar de forma adecuada las necesidades de la empresa y los requerimientos de personalización imprescindibles, los profesionales de Opentix se decantaron por Sage 200 como **software de gestión empresarial completo**.



Y es que, además de que el sistema permite integrar todas las necesidades en un único entorno, Sage 200 también **genera de forma automática alertas cuando ciertas condiciones no se cumplen**. “Gracias a las alertas y las reglas de estado, controlamos la aplicación de nuestras condiciones comerciales y de riesgo a nuestros clientes, lo que nos permite ofrecer una respuesta rápida a sus peticiones, ofreciendo el mejor precio posible con la entrega más rápida”, afirma **David Juan, CEO de Jujuju Aquacenter**.

Por otra parte, la solución tiene la capacidad de conectarse con otros sistemas a través de APIs y sistemas estándares de intercambio de datos. “La conectividad de Sage 200 nos ha permitido **integrar el sistema de gestión central con nuestra tienda online, nuestro catálogo digital y el SGA**”, aclara el CEO de la compañía.

Además, el departamento de RRHH también puede **gestionar todo el ciclo de vida laboral de sus empleados con el módulo de nómina**, que está integrado en la gestión central y que asegura la gestión en un entorno siempre actualizado con los últimos cambios legales. Esto ayuda a Jujuju a cumplir con las obligaciones sociales y fiscales de forma correcta.



AHORRO



PRODUCTIVIDAD



PERSONALIZACIÓN

OPENTIX, TU PARTNER DE SAGE 200

Opentix es una consultora informática especializada en aportar soluciones de gestión empresarial y productividad laboral a pymes y despachos profesionales. Llevamos más de 35 años trabajando con los sistemas de Sage, líder tecnológico a nivel mundial. Es por ello que, a día de hoy, contamos con el certificado de Sage Partner Platinum y somos un referente a nivel nacional en la implantación de sus soluciones. Sage 200 es la solución integral con la que podrás controlar todas las áreas de tu negocio: finanzas, Business Intelligence, gestión de clientes, etc. Ahorra tiempo y costes siempre de acuerdo con la normativa. ¿Te animas?

BENEFICIOS

“Con la implantación de Sage 200 hemos conseguido un ahorro de más de 100 horas semanales”

El impacto de Sage 200 en el día a día de JuJu Aquacenter es completo. Además de contar con una plataforma intuitiva y de fácil manejo, el sistema ha permitido obtener beneficios en **todas las áreas de la organización.**

Por una parte, con este software, el departamento de compras ha logrado **planificar el stock necesario para atender las demandas de los clientes.** Según el director financiero, “ahora tenemos la seguridad de que no nos vamos a quedar sin productos y que tampoco vamos a tener un exceso de stock en el almacén”.

Por otra parte, en el departamento de ventas, esta implantación se traduce en una **mayor eficiencia en la aplicación de las condiciones comerciales a los clientes.** “Según la tipología del cliente, Sage 200 dispone de unas tarifas y ofertas diferentes, lo que evita posibles errores e insatisfacción”, aclara Sala.



“El valor añadido lo aporta Opentix con sus profesionales, su metodología y su dedicación”

Entre las distintas formas en las que se puede medir el retorno, JuJu Aquacenter destaca el ahorro de tiempo en el seguimiento de la gestión de cada departamento. **“Con la implantación de Sage 200 hemos conseguido un ahorro de más de 100 horas semanales”**, señala el gerente.

Tanto Opentix como Sage 200 son dos factores clave en este proyecto, pero es, en palabras de Juan, la combinación de ambos lo que ha provocado que sea un éxito rotundo. “Aunque la solución sea fabricada por un líder de renombre, **el valor añadido lo aporta Opentix con sus profesionales, su metodología de implantación y su dedicación**”, concluye el CEO de la empresa.



Si necesitas más información, no dudes en ponerte en contacto con nosotros a través de nuestros distintos canales:

647 895 564
marketing@opentix.es
www.opentix.es